



## FICHE DE POSTE

### AGENT COMMERCIAL (H/F)



**Contrat :**  
CDI - Plein temps



**Rémunération :**  
22 - 25K€ / AN selon profil  
Véhicule + Téléphone / Primes Objectifs



**Localisation :**  
Chemin d'Appietto,  
20167 Mezzavia (siège de l'entreprise)  
Grand Ajaccio - Corse

DELTA LUX COMPANY est une Start-up Corse spécialisée dans le domaine de l'Eclairage performant en énergie. Détenteur du concept DELTA LUX® et de la marque PORTA LUCI®, nous proposons des projets de rénovation et de modernisation des éclairages de tous types de bâtiments, dans une démarche de transition énergétique et dans un but d'optimisation des coûts de fonctionnement. Nous travaillons également à la conception d'environnements lumineux dans le cadre de bâtiments en création. Notre bureau d'études interne propose également des audits d'éclairage dans le cadre d'opération complètes. Fort de cette place de leader sur le territoire insulaire, DELTA LUX à pour objectif de se développer sur la France Métropolitaine en développant un réseau partenaire.

Parallèlement, l'entreprise exploite plusieurs réseaux de distribution nationaux et internationaux dans le cadre de la diffusion de certaines de nos innovations.

## MISSIONS

Au sein d'une équipe de 12 personnes, l'agent commercial a pour objectif principal de tisser des liens avec les entreprises et les partenaires potentiels dans le but développer le chiffre d'affaires de l'entreprise via l'ouverture de comptes et le suivi de prescriptions.



Proposition de projets adaptés et percutants  
Propositions techniques, appui de notre Pôle Ingénierie  
Négociation et vente de prestations intellectuelles  
Détection d'opportunités d'affaires



Suivi du marché, maîtrise du rôle des différents acteurs et le positionnement de la concurrence  
Gestion & développement d'un portefeuille clients BtoB du premier contact à la signature du contrat

## PROFIL

Expérience exigée dans le domaine du commerce et des affaires

Volonté d'accélérer la transition énergétique des entreprises et des collectivités

Très bon relationnel, parfaitement à l'aise dans son expression écrite, orale et publique

Volonté de travailler dans une Start-up à fort potentiel de croissance

Réel intérêt pour le monde de l'énergie

Autonome & Force de proposition

Dynamique & Ambitieux

## CARRIÈRE

Evolution rapide et prise de responsabilités selon résultats

Adressez CV et lettre de motivation sur :  
[talent@delta-lux.fr](mailto:talent@delta-lux.fr)

## ZONE

Vous êtes basé au siège sur Ajaccio et aurez en charge la prospection et le maillage commercial de votre zone Corse du Sud. Vous serez emmené à effectuer de courts déplacements sur la Corse mais également sur le plan national selon les missions qui vous seront confiées.

Vous serez sous la responsabilité du Responsable Commercial.